Unternehmensnachfolge positiv gestalten

SO GELINGT EIN REIBUNGSLOSER ÜBERGANG

Stehen eine Unternehmensnachfolge und/oder ein Verkauf an, geht es erst mal um **Zahlen, Daten, Fakten**. Dafür ist unser Partner Boris Breidenstein der kompetente Ansprechpartner. Er unterstützt Sie in allen wirtschaftlichen Fragen: von der Unternehmensbewertung über die Entwicklung eines Nachfolgefahrplans für Ihren Betrieb bis zur Verhandlung mit Kaufinteressenten und Banken.

Der Weg zur optimalen Nachfolgeregelung führt über einen klar strukturierten Planungs-, Verkaufs- und Übergabeprozess. Diesen Prozess steuern wir für Sie – über alle Phasen hinweg:

- Wir machen Ihr Unternehmen **fit für die Übergabe oder den Verkauf**, ermitteln den Unternehmenswert, klären Erwartungen und entwerfen Zukunftspläne.
- Wir finden geeignete Interessentinnen und Interessenten, führen Vorgespräche, holen Angebote ein und **verhandeln für Sie das beste Ergebnis**.
- Wir begleiten Sie, Ihre Nachfolgerin oder Ihren Nachfolger und das gesamte Team, um die **Übergabephase effizient und erfolgreich zu gestalten**.

Das Menschliche im Blick

Doch die Nachfolge ist nicht nur wirtschaftlich eine Herausforderung, sondern meist auch emotional. Deshalb kümmert sich unsere Coachin Carmen Steves um das **Menschliche**, all die Gefühle, die mit einem Unternehmensverkauf verbunden sind. So finden wir maßgeschneiderte Lösungen für einen rundum reibungslosen Übergang. Wir sorgen dafür, dass Unternehmen, Eigentümer und Mitarbeitende in der Gesundheitsbranche positiv mit der Unternehmensnachfolge umgehen und zeigen Wege auf, die entstehenden **Emotionen in die richtigen Bahnen zu lenken**.

Worum es geht

- Übergeben langjährige Inhaber ihr Lebenswerk, ist das oft mit Verlustängsten verbunden.
- Erfolgt die Nachfolge in der Familie, kann das zu Generationskonflikten und emotionalen Spannungen führen.
- Veränderungen der Unternehmenskultur bergen sowohl Chancen als auch Herausforderungen.
- Wird der Übergang nicht gut geplant, kann wertvolles Wissen verloren gehen.
- Mitarbeiter fürchten sich davor, dass sich ihre Arbeitsbedingungen verändern.
- Unsicherheiten gefährden Bindung und Loyalität.
- Ein harter Schnitt erhöht das Risiko, wertvolle Fachkräfte zu verlieren.
- Ein Wechsel kann das Vertrauen von Patienten und Kunden beeinträchtigen.

Das können wir für Sie tun

- Wir sorgen für **emotionale Entlastung** und unterstützen dabei, Verlust- und Zukunftsängste zu verarbeiten.
- Wir helfen der neuen Führung, **Werte, Visionen und Erwartungen zu definieren** und bereiten Nachfolger auf ihre neue Rolle und Verantwortung vor.
- Wir **stärken Teams**, indem wir die Belegschaft aktiv in den Übergangsprozess einbeziehen.
- Wir entwickeln eine klare und offene Kommunikation, die hilft, **Unsicherheiten abzubauen**.

Unsere Expertise basiert auf langjähriger Erfahrung in der Gesundheitsbranche, kombiniert mit fundierten Coaching- und Beratungskompetenzen. Wir wissen, wie wichtig es ist, die besonderen Anforderungen dieser Branche zu verstehen und in erfolgreiche, zukunftsorientierte Strategien zu übersetzen.

JETZT STARTEN

Steht bei Ihnen eine Unternehmensnachfolge an und Sie können Unterstützung gebrauchen? Kontaktieren Sie uns!

PharmAkzent
Glockengießerstrasse 50
38640 Goslar
Mobil: 0151 12 67 45 21
info@pharmakzent.de
pharmakzent.de

Boris Breidenstein
KMU Mittelstandsberatung GmbH
Steinweg 1, 57627 Hachenburg
Tel.: 0266 29 68 90 10
bb@breidenstein-mb.de
breidenstein-mb.de